

WEPREVENT

RECHERCHEBUREAUS MAGAZINE

ONTVANG
10% PROVISIE
ALS RESELLER!

**ONMISBARE SCHAKEL
IN TOTAALBEVEILIGING
WORD RESELLER VAN
WEPREVENT**

WEPREVENT
VOORKOMEN IS BETER

WEPREVENT | LIVE CAMERATOEZICHT

WEPREVENT
VOORKOMT INCIDENTEN
NOG VOORDAT
HET MIS GAAT



WELKOM BIJ WEPREVENT

Bij WePrevent hebben we een bijzondere manier van werken. Want wij doen het heel anders dan anderen. Wij beveiligen door te voorkomen. Met live cameratoezicht.

Vanuit ons hightech watch center monitoren we de camerabeelden van klanten. Dat doen we met streng gescreende en goed getrainde operators die continu LIVE meekijken, ondersteund door slimme AI-software. Daarnaast kunnen we EVENT BASED cameratoezicht verzorgen, waarbij slimme software de camerabeelden bekijkt. Iedere menselijke beweging wordt gedetecteerd en bij detectie worden direct de live camerabeelden getoond aan de operators in ons watch center.

Zo kunnen we ingrijpen nog voordat het misgaat en voorkomen we vandalisme, insluiping, diefstal of erger.

WORD OOK RESELLER

Een groot deel van onze nieuwe klanten verwelkomen wij via resellers. Dat zijn stuk voor stuk zeer professionele recherchebureaus die de veiligheid voor hun klanten waarborgen.

Live cameratoezicht van WePrevent is eigenlijk onmisbaar in het geheel aan maatregelen dat u inzet, want WePrevent begint waar camera-systemen stoppen. Met ons cameratoezicht tilt u de beveiligingsmaatregelen die u inzet voor uw opdrachtgevers naar het volgende niveau.

SAMEN ZIJN WE
**INBRAAK EN
VANDALISME**
TE SNEL AF

RESELLERS ALS PARTNERS

Resellers zijn voor ons echte partners. Professionals met een hoge servicegraad voor klanten. Onze gezamenlijke doelstelling is om een unieke service aan te bieden.

WePrevent werkt met vaste adviesprijzen naar eindklanten, met een open structuur voor de maandelijkse provisie voor de reseller, waarbij wij de facturatie volledig verzorgen.

VOLOP ONDERSTEUNING

Natuurlijk ondersteunt WePrevent de reseller waar we maar kunnen, onder meer met het commerciële proces, de projectering en het uitbrengen van de offerte, maar ook salescursussen, het beschikbaar stellen van verschillende marketingmaterialen (bijvoorbeeld video's) en met uitstekende technische support van ons service center.

Bovendien is er een WePrevent app beschikbaar voor de eindklant waarin de camerabeelden en de logfiles bekeken kunnen worden. En waar ook de dienstverlening flexibel aangepast kan worden. Verder worden er projectaanvragen bij de reseller aangebracht, krijgt elke reseller een vaste vermelding op onze site en een uitnodiging voor een speciale partnerdag.


MAAR ER IS MEER

Als reseller haal je een uniek product in huis. Het live cameratoezicht van WePrevent is eenvoudig te installeren dankzij ons gebruiksvriendelijke, open platform waarop bijna alle cameramerken kunnen worden aangesloten. En het is volledig compatible met meerdere PAC's in Nederland.

Daarnaast ontvangen resellers 10% provisie op de omzet tijdens de hele contractduur (3 tot 5 keer meer dan bij reguliere meldkamers), verzorgen wij de administratie en facturatie en geven we support vanaf het commerciële traject tot en met het programmeren van de Altechnologie, het inregelen en het aansluiten.

WAT BIEDEN WE EN VERWACHTEN WE VAN EEN **RESELLER**?

WAT WIJ BIEDEN

- 10% provisie van de omzet gerealiseerd door de reseller (van het abonnement en de cameralicenties) gedurende het contract.
 - Berekend op de omzet van jaarlijkse abonnementen.
 - De provisie wordt maandelijks uitbetaald zolang WePrevent betaalde diensten blijft uitvoeren voor de eindklant en de reseller bij de eindklant actief is als recherchebureau.
 - Ondersteuning bij service- en installatie vragen door ons service center in Nederland of direct door het watch center.
- 



WAT WIJ VERWACHTEN

- Dat de reseller de verkoopinspanning heeft gedaan én het project heeft binnengehaald (voorwaarde voor het verkrijgen van de provisie).
- Dat de reseller de offerte voor de eindklant maakt.
- Dat de reseller bij het aansluiten van projecten gebruikmaakt van ons online informatie management systeem.
- Dat de reseller de WePrevent app actief adviseert.

*Mijn meest **tevreden**
klanten zijn de klanten
die ook voor **WePrevent**
kiezen*

Jasper Sieling | Directeur DETEC beveiliging | Reseller WePrevent





“

Natuurlijk zijn mijn klanten in eerste instantie op zoek naar een goede, snelle en betrouwbare installatie van alarmsystemen. Daar lopen wij al jaren in voorop. Maar dan begint het pas voor mijn klanten. Want hoe snel is de opvolging als er wat gebeurt? Hoe groot is de schade? Of is een inbraak wellicht te voorkomen?

Sinds wij live cameratoezicht van WePrevent aanbieden aan onze klanten, kunnen we voor het eerst inbraak en vandalisme voorkomen. Steeds vaker verkopen wij WePrevent mee in de totale beveiligingsoplossing bij onze klanten. Wij regelen alles: de installatie van de camera's, het cameraplan en de aansluiting op het watch center van We Prevent. En we controleren of alles werkt zoals afgesproken. Klanten vragen steeds vaker om systemen die ook kunnen voorkomen. Ik heb nu het perfecte antwoord op die vraag in huis.

”

**OOK RESELLER VAN
WEPREVENT WORDEN?**

WIJ VERWELKOMEN JE GRAAG!

WEPREVENT
VOORKOMEN IS BETER

Tel: 31(0)20 811 04 00 - resellerworden@weprevent.nl - www.weprevent.nl