

# WEPREVENT

RESELLER MAGAZINE

ONTVANG  
TOT WEL  
**10% PROVISIE**  
ALS RESELLER!

**ONDERSCHEID JE NOG  
MEER ALS INSTALLATEUR  
WORD RESELLER VAN  
WEPREVENT**

**WEPREVENT**  
VOORKOMEN IS BETER

WEPREVENT | LIVE CAMERATOEZICHT

WEPREVENT  
**VOORKOMT INCIDENTEN**  
NOG VOORDAT  
HET MIS GAAT

## WELKOM BIJ WEPREVENT

Bij WePrevent hebben we een bijzondere manier van werken. Want wij doen het heel anders dan anderen. Wij beveiligen door te voorkomen. Met live cameratoezicht.

Vanuit ons hightech watch center monitoren we de camerabeelden van klanten. Dat doen we met operators die live meekijken, maar ook met 'artificial intelligence': slimme software die elke beweging op de camera detecteert en direct de operator waarschuwt.

Zo kunnen we al ingrijpen nog voordat het misgaat. En voorkomen we vandalisme, insluiping, diefstal of erger.

## WORD OOK RESELLER

Een groot deel van onze nieuwe klanten verwelkomen wij via resellers. Dat zijn stuk voor stuk zeer professionele partijen die ervoor zorgen dat CCTV systemen op een kwalitatief hoogwaardige manier worden geïnstalleerd en geprojecteerd.

Door je klanten voortaan ook actief live cameratoezicht van WePrevent te adviseren, kun je je als installateur nog meer onderscheiden. Ook ten opzichte van concurrenten.

SAMEN ZIJN WE  
**INBRAAK EN  
VANDALISME**  
TE SNEL AF

## OFFICIAL OF PREMIUM

We kennen bij WePrevent twee soorten resellers: de official reseller en de premium reseller. Beide zijn voor ons echte partners. Professionals met een hoge servicegraad voor klanten die beschikken over een Borg of VEB certificering. Onze gezamenlijke doelstelling is om een unieke service aan te bieden.

WePrevent werkt met vaste adviesprijzen naar eindklanten, met een open structuur voor de maandelijkse provisie voor de reseller, waarbij wij de facturatie volledig verzorgen.

## VOLOP ONDERSTEUNING

Natuurlijk ondersteunt WePrevent de reseller waar we maar kunnen, onder meer met het commerciële proces, de projectering en het uitbrengen van de offerte, maar ook sales- en installatiecursussen, het beschikbaar stellen van verschillende marketingmaterialen (bijvoorbeeld video's) en met uitstekende technische support van ons service center.

Bovendien is er een WePrevent app beschikbaar voor de eindklant waarin de camerabeelden en de logfiles bekeken kunnen worden. En waar ook de dienstverlening flexibel aangepast kan worden. Verder worden er projectaanvragen bij de reseller aangebracht, krijgt elke reseller een vaste vermelding op onze site en een uitnodiging voor een speciale partnerdag.

## MAAR ER IS MEER

Als reseller haal je een uniek product in huis. Het live cameratoezicht van WePrevent is eenvoudig te installeren dankzij ons gebruiksvriendelijke, open platform waarop bijna alle cameramerken kunnen worden aangesloten. En het is volledig compatible met meerdere PAC's in Nederland.

Daarnaast ontvangen resellers 7 tot 10% provisie op de omzet tijdens de hele contractduur (3 tot 5 keer meer dan bij reguliere meldkamers), verzorgen wij de administratie en facturatie en geven we support vanaf het commerciële traject tot en met het programmeren van de AI-technologie, het inregelen en het aansluiten.

# WAT BIJEDEN WE EN VERWACHTEN WE VAN EEN **OFFICIAL RESELLER**?

---

## WAT WIJ BIJEDEN

- 7% provisie bij een jaaronzet tot 50.000 euro, gerealiseerd door de reseller.
- Berekend op de omzet van jaarlijkse abonnementen.
- De provisie wordt maandelijks uitbetaald zolang WePrevent betaalde diensten blijft uitvoeren voor de eindklant en de reseller bij de eindklant actief is als installateur c.q. onderhoudspartij voor het camerasysteem.
- Ondersteuning bij service- en installatie vragen door ons Service Center in Nederland.



---

## WAT WIJ VERWACHTEN

- Dat de official reseller de verkoopinspanning heeft gedaan én het project heeft binnengehaald (voorwaarde voor het verkrijgen van de provisie).
- Dat de official reseller het cameraplan en de offerte voor de eindklant maakt.
- Dat de official reseller bij het aansluiten van projecten gebruikmaakt van ons online informatie management systeem.
- Dat de official reseller de WePrevent app actief adviseert.
- Dat de official reseller het live cameratoezicht verkoopt onder de naam WePrevent.

# WAT BIJEDEN WE EN VERWACHTEN WE VAN EEN **PREMIUM RESELLER**?

---

## WAT WIJ BIJEDEN

- 7% provisie bij een jaaronzet tot 50.000 euro en 10% provisie op alles boven de 50.000 euro.
- Berekend op de omzet van jaarlijkse abonnementen.
- De provisie wordt maandelijks uitbetaald zolang WePrevent betaalde diensten blijft uitvoeren voor de eindklant en de reseller bij de eindklant actief is als installateur c.q. onderhoudspartij voor het camerasysteem.
- Ondersteuning bij service- en installatie vragen door ons Watch Center.
- Dat de premium reseller de WePrevent app in de markt zet onder eigen naam met de toevoeging: Powered by WePrevent.
- Dat de premium reseller het live cameratoezicht verkoopt onder eigen naam met de toevoeging: Powered by WePrevent.



## WAT WIJ VERWACHTEN

- Dat de premium reseller de verkoopinspanning heeft gedaan én het project heeft binnengehaald (voorwaarde voor het verkrijgen van de provisie).
- Dat de premium reseller het cameraplan en de offerte voor de eindklant maakt.
- Dat de premium reseller bij het aansluiten van projecten gebruikmaakt van ons online informatie management systeem.
- Dat de premium reseller met service- en installatievragen rechtstreeks contact opneemt met ons high-tech watch center.

*Mijn meest **tevreden**  
**klanten** zijn de klanten  
die ook voor **WePrevent**  
kiezen*

**Jasper Sieling** | Directeur DETEC beveiliging | Reseller WePrevent



“

*Natuurlijk zijn mijn klanten in eerste instantie op zoek naar een goede, snelle en betrouwbare installatie van alarmsystemen. Daar lopen wij al jaren in voorop. Maar dan begint het pas voor mijn klanten. Want hoe snel is de opvolging als er wat gebeurt? Hoe groot is de schade? Of is een inbraak wellicht te voorkomen?*

*Sinds wij live cameratoezicht van WePrevent aanbieden aan onze klanten, kunnen we voor het eerst inbraak en vandalisme voorkomen. Steeds vaker verkopen wij WePrevent mee in de totale beveiligingsoplossing bij onze klanten. Wij regelen alles: de installatie van de camera's, het cameraplan en de aansluiting op het watch center van We Prevent. En we controleren of alles werkt zoals afgesproken. Klanten vragen steeds vaker om systemen die ook kunnen voorkomen. Ik heb nu het perfecte antwoord op die vraag in huis.*

”

**OOK RESELLER VAN  
WEPREVENT WORDEN?**

**WIJ VERWELKOMEN JE GRAAG!**

**WEPREVENT**  

---

**VOORKOMEN IS BETER**

Tel: 31(0)20 811 04 00 - [resellerworden@weprevent.nl](mailto:resellerworden@weprevent.nl) - [www.weprevent.nl](http://www.weprevent.nl)